

## **VENDAS E DISTRIBUIÇÃO - SD**

**Carga Horária:** 70 horas

### **Conteúdo Programático:**

Conteúdo básico Standard do Módulo SD – Sales and Distribution. Demonstração das principais funcionalidades do Módulo.

Tópicos fundamentais focando as Regras de Negócio do Brasil no Formato de Workshop.

Apresentação do Curso / Material  
Estrutura Organizacional  
Processos de Vendas / SD  
Bloqueios e Recusas de Documentos  
Remessa Individual / Coletiva  
Faturamento Individual / Coletivo  
Dados incompletos  
Pricing - Precificação  
Pricing - Integração SD/FI  
Pricing - Integ.CO-PA Transf. Val. (Ke4w/Ke4i)  
Formulas - VOFM  
Análise de Crédito  
Transf. de Necessidades  
ATP  
Dados mestres de Clientes  
Dados mestres de Clientes - Seleção de Campos  
Dados mestres de Produtos  
Dados mestres de Produtos - Seleção de Campos  
Processos de Estornos  
Processos de Devoluções  
Processos de Remessas Gratuitas  
Criação / Determinação de Parceiros  
Criação / Determinação de Mensagens  
Criação / Determinação de Textos  
Visão de ABAP / Espec. Funcional  
Localização Brasileira  
Conceitos de TAXBRA  
Case